

Cargo

Analista Comercial – Orçamentos Técnicos

Diretoria / Gerência / Área

Comercial

Local – Unidade

Rio de Janeiro - RJ

Subordinação (cargo do superior imediato)

Gerente de Vendas

Principais Responsabilidades

- Analisar a documentação enviada pelo cliente referente à solicitação de cotação identificando soluções técnicas.
- Promover estudos técnicos, econômicos e comerciais sobre as solicitações de cotações recebidas, elaborando relatórios de avaliação, bem como emitir recomendações que auxiliem a gerência na avaliação da proposta em negociação.
- Promover com usuários internos reuniões para análise e obtenção de esclarecimentos sobre as solicitações de cotações recebidas.
- Analisar e auxiliar a gerência na preparação da documentação de vendas de produtos ou serviços, cartas proposta, aditivos e outros.
- Participar de visitas com vistas a levantamento de informações nos clientes.
- Elaborar o orçamento de venda do produto ou serviço apresentando para o responsável pela área Comercial para aprovação e/ou ajustes, encaminhando posteriormente para a área competente.

Requisitos**Formação (escolaridade):**

- cursando nível superior em engenharia elétrica ou de automação ou
- concluído curso técnico em elétrica ou automação

Cursos de especialização, conhecimentos e idiomas:

- Experiência na área comercial;
- Conhecimento avançado em informática – pacote office (Excel, Word, Power Point, etc);
- Inglês avançado ou fluente.